

Jeg tror, jeg har den bedste praktikplads i min klasse!

Iinnguaq Fleischer er 25 år og læser international markedsføring på Handelsskolen i Nuuk.

Gennem Arctic Business Network har han fået en praktikplads på Aalborg Havn. Praktikforløbet strækker sig over 2 år, hvor han skiftevis er på skole i Nuuk og i praktik i Aalborg. Flybilletter betales af uddannelsesstedet, mens Iinnguaq selv betaler for bolig- og øvrige opholdsudgifter ud af hans elevløn.

– Jeg fik en god start, hvor der var planlagt et introduktionsforløb for mig, fortæller Iinnguaq Fleischer.

– Jeg var rundt i virksomheden og på køreture på havnen, så jeg fik hurtigt et fagligt netværk. Når jeg har spørgsmål, kan jeg trække på mine kolleger. Min kontaktperson på Aalborg Havn, Lise-Lotte Terp, er en helt fantastisk støtte, hvor der altid er hjælp at hente.

– I Grønland søgte jeg en masse steder, men fik kun afslag og var næsten ved at gå i panik. Så skiftede jeg til økonomi-linjen og fik praktikplads på Nukissiorfiit, men lige før jeg skulle acceptere tilbuddet, fik jeg muligheden i Aalborg på min ønskelinje, international markedsføring.

I marts 2009 var Flemming Horsfeldt fra Arctic Business Network til Mini-virksomhedsmesse på Ni-Nuuk, hvor han fortalte om mulighederne for at søge praktikplads i det nordjyske. Jeg prøver lige, at snakke med ham, tænkte jeg, og det kom jeg ikke til at fortryde, griner Iinnguaq.

Det var lidt uklart for mig i begyndelsen, hvordan jeg skulle få sammenhæng mellem min praktikplads i Aalborg og min studieplads i Nuuk, men jeg har nu forstået at koble det praktiske og teoretiske sammen. Jeg får meget ud af det rent fagligt. Var der noget, jeg ikke helt forstod i skolen, falder det på plads

i praksis. Jeg skulle blandt andet lave en ABC-kategorisering af kunder på Aalborg Havn og inddrage Paretos lov, også kaldet 80/20-reglen. Den havde jeg aldrig rigtig fået ind under huden, men ding!, så var den der. Alle mine opgaver er blevet godkendt hjemme i Grønland, fortæller en stolt praktikant.

Aalborg Havn som praktiksted

– Iinnguaq arbejder meget selvstændigt. Min opgave som kontaktperson har derfor hovedsageligt været at "vise vejen", fortæller Aalborg Havns direktionssekretær, Lise-Lotte Terp, som tidligere har arbejdet i Grønlandske Hjemmestyre.

– Ud fra studieordningen listede vi opgaverne op og prioriterede de mest spændende. Desuden planlagde vi tingene, så Iinnguaq fik mulighed for at komme rundt i virksomheden og lære alle forretningsområder at kende. På den måde har mange medarbejdere på Aalborg Havn fået en god dialog med vores praktikant, som derved har fået mange inputs til besvarelse af opgaven. Det har været en fin måde at gribe sagen an på, som måske kan inspirere andre nordjyske virksomheder til at blive en kommende praktikvirksomhed, siger Lise-Lotte Terp.

Aalborg er en dejlig by

– I min fritid er jeg meget sammen med gamle venner fra Aasiaat og Nuuk, der også læser i Aalborg, fortæller Iinnguaq.

– Vi går ture, og om onsdagen er vi i Studenterhuset, hvor der er international aften. Her har jeg mødt nogle spanske studerende, som jeg spiller bordfodbold med. Aalborg er en dejlig by, hvor der er mange muligheder som biograf, bowling, gode busforbindelser og spisesteder, der ikke er for dyre.

Nuummi allattoqarfik nutaaq

Arctic Business Networkip ineriartorteqqinneranut atatillugu aalajangi-unneqarpoq 2011-mi apriliip aallaqqaataani Nuummi allattoqarfimmik namminesortumik pilersitsisoqassasoq – Kalaallit Nunaanni Sulisitsisut Peqatigiiffiat aallartisarnermi ABN-ip nunatsinni allattoqarfiatut atu-utereersoq. Nutaamik allattoqarfiliortoqarniarpoq attaveqarfik Kalaallit Nunaanni namminersorpasinnerusumik isikkoqaleqqullugu, erseqqissarne-qassaarli GA-p ABN-imi sulinini nangissagaa ilaasortatut.

Nyt sekretariat i Nuuk

I forbindelse med en videreudvikling af Arctic Business Network er det pr. 1. april 2011 besluttet at oprette et selvstændigt sekretariat i Nuuk – efter at Grønlands Arbejdsgiverforening i startfasen har fungeret som ABN's grønlandske sekretariat. Det nye sekretariat etableres for at give netværket en mere selvstændig profil i Grønland, men det skal understreges, at GA fortsætter sit engagement som medlem af ABN.



Der var lidt problemer i begyndelsen, hvor jeg selv skulle finde bolig. Det var lidt svært, og der var desuden noget fusk omkring min lejekontrakt, hvor jeg havde betalt for stort et depositum, men heldigvis hjalp virksomhedens jurist mig. I Grønland ved man, at det er hos INI eller KAF, man søger bolig, men i Aalborg er der så mange muligheder. Her er der brug for rådgivning i forhold til alt det praktiske som bolig, depositum og lejekontrakt.

Udnyt mulighederne!

Iinnguaq anbefaler varmt, at samarbejdet mellem Handelsskolen i Nuuk og Arctic Business Network bliver mere synligt, så de studerende er bekendt med mulighederne tidligere i studieforløbet. Samtidig peger han på, at det var meget positivt, at hans kommende chef fra Aalborg Havn allerede i juni sidste år kunne mødes med ham og tale om både det faglige og det praktiske.

– Det var rigtig godt for mig, men jeg kan i det hele taget varmt anbefale at tage et praktikophold i Aalborg. Jeg tror, at jeg har fået den bedste praktikplads i hele min klasse, men der masser af muligheder, slutter Iinnguaq.

– Som praktikvirksomhed er det vigtigt, at man er afklaret i forhold til det arbejde, der ligger i opgaven, fortæller Lise-Lotte Terp. – Men også at man ser de muligheder, en praktikant giver. Aalborg Havn er utrolig glad for vores praktikant. Medarbejderne møder et moderne ungt menneske, som med stor interesse går i gang med opgaverne,

fungerer godt fagligt og socialt finder de muligheder, byen giver. Indsigt i hinandens kulturer fjerner barrierer, og det har vi alle brug for i samarbejdet. Som jeg ser det, har praktikordningen tre vindere: praktikanten får en uddannelse, virksomheden får en god ambasadør og uddannelsesinstitutionen får opfyldt formålet, slutter Lise-Lotte Terp fra Aalborg Havn.

Hun bakkes op af praktikkoordinator Per Thomsen fra Handelsskolen i Nuuk. – Iinnguaqs praktikophold på Aalborg Havn er ikke gået ubemærket hen her på handelsskolen, fortæller han.

– Hver gang vi skal fremhæve en studerende, der er vokset med opgaven, falder talen ofte på Iinnguaq. Sådan ser vi i det hele taget praktikopholdene i Nordjylland. Det giver de studerende store muligheder for at få nogle succesoplevelser, så de kan se, at det vitterligt betaler sig at være seriøs med sine studier, understreger Per Thomsen.

Fakta:

Rådgiver og direktør Flemming Horsfeldt er ABN's kontaktperson til de nordjyske virksomheder med henblik på at få akademistuderende fra Handelsskolen i Nuuk i praktik.

Horsfeldt & Partners er en konsulentvirksomhed, som arbejder med rekruttering og uddannelsesrådgivning i Danmark og Grønland.

Kontakt Horsfeldt & Partners, Tingvej 27, 9850 Hirtshals – www.horsfeldt-partners.dk

Vi har samarbejdet i årtier

– Samhandel og samarbejde mellem grønlandere og nordjyder er ikke nyt, fortæller Aalborg Havns direktør, Claus Holstein, der er formand for Arctic Business Network.

– Vi har i mange år udviklet et usædvanlig tæt samarbejde, der markerer sig på utallige måder. Gensidige besøg samt udvekslinger af ideer og kultur har medført, at vi efterhånden kender hinanden og kan lide at arbejde sammen.

Men vi er overbeviste om, at det praktiske, forretningsmæssige samarbejde kan udvikles endnu mere. Vi er allerede nået langt, men at potentialet er langt større skyldes, at vi nu har etableret en solid platform. Ambitionerne understøttes af, at netværket nyder stor, politisk bevågenhed. Samarbejdsaftalen mellem Grønland og Aalborg er således under-

skrevet af tidligere Landsstyreformand Hans Enoksen og Aalborgs borgmester Henning G. Jensen. Men også den nuværende politiske ledelse i Grønland bakker helhjertet op om Arctic Business Network som basis for de fælles relationer, siger Claus Holstein.

Grønlands Arbejdsgiverforenings direktør Henrik Leth, der er ABN's næstformand, er helt enig i netværkets betydning:

– Et tæt samarbejde med nordjyske virksomheder er uhyre vigtig for erhvervsudviklingen i Grønland, understreger han.

– Ikke mindst de store, nye erhvervsaktiviteter, vi forventer i Grønland i forbindelse med råstofeftersøgning, minedrift og nye industrier, kalder på samarbejde. Når internationale masto-

donter træder ind på scenen, kræver det kræfter at få del i de mange entrepriser i både anlægs- og driftsfasen. Disse kræfter kan et effektivt og visionært samarbejde være med til at bane vejen for, hvilket er af afgørende betydning for grønlandske virksomheder.

– Vi ser frem mod et samarbejde, der fortsat udbygges på helt konkret plan. Et samarbejde, hvor vi vil uddybe vores relationer, vore fælles interesser og mål, og hvor de fælles ressourcer vil styrke alle involverede parter fremover. Vi vil derfor gøre alt hvad vi kan for at sikre netværkets fortsatte udvikling, slutter Claus Holstein og Henrik Leth.



Claus Holstein